

**Finanzierung als Selbstverständlichkeit –  
Ihre Patienten werden es Ihnen danken**

**InteraDent**

Heutzutage sind Finanzierungen eine Selbstverständlichkeit geworden. Kunden oder Patienten genießen es, finanziell flexibel zu sein und wollen individuell bestimmen können, wofür Sie wieviel Geld ausgeben.

Mit dem Konzept der InteraDent Finanzierung können Sie Ihren Patienten diese finanziellen Freiräume bieten.

Zahnersatz wird mittlerweile als Konsumgut gesehen und soll die eigentliche Lebensplanung nicht beeinflussen.



*Die Experten für  
Zahnersatz & Zahnästhetik*

**InteraDent**



Mehr Informationen zur InteraDent Finanzierung finden Sie unter



[interadent.de](https://www.interadent.de)

**FREECALL 0800-468 37 23**



*Diese Drucksache  
ist nachhaltig produziert*

**InteraDent**



Bieten Sie Ihren Patienten **mehr Freiräume** und hochwertige Versorgung mit der

InteraDent **„Finanzierung“**

„ Ich möchte **meinen Patienten** die **bestmögliche Versorgung** bieten.

Jetzt habe ich die Möglichkeit, dank der InteraDent

**Finanzierung** „

Nutzen Sie die **Vorteile und Möglichkeiten**

für die Praxis und Ihre Patienten mit dem

Konzept der

InteraDent **„Finanzierung“**

**Sie informieren Ihre Patienten über die InteraDent Finanzierung, wir kümmern uns um alles Weitere**

Sprechen Sie Ihre Patienten aktiv an – Eine Rundum-Versorgung der Patienten mit Qualitätszahnersatz und zusätzlichen Services festigt langfristig Ihren Kundenstamm und kann diesen durch Empfehlungen zufriedener Patienten noch vergrößern.

Dank günstiger Rahmenbedingungen, können Sie mit einer überzeugenden Argumentation höherwertige Arbeiten verkaufen. So bewirken Sie eine höhere Realisierungsquote bei Ihren Heil- und Kostenplänen, minimieren das Ausfallrisiko und es fallen für Sie keine Kosten an.

Falls Sie selbst Teilzahlungen anbieten, wissen Sie wieviel Aufwand die ständige Kontrolle der Zahlungseingänge verursacht und wie hoch das Ausfallrisiko ist. Das übernehmen nun wir für Sie in Zusammenarbeit mit unserem Partner – der mediserv Bank. Und Sie können sich voll und ganz auf die Behandlung Ihrer Patienten konzentrieren.

Die **Vorteile** für Ihre **Praxis**

✓ **Sicher**

Sie sind geschützt vor eventuellen Zahlungsausfällen, da die mediserv Bank Ihr Honorar direkt nach Rechnungslegung an Sie auszahlt.

✓ **Wirtschaftlich**

Dank niedriger Raten können Sie höherwertige Arbeiten realisieren und so Ihren Patienten die bestmöglichen Versorgung anbieten.

✓ **Kostenlos**

Durch eine einmalige Registrierung bei unserem Partner der mediserv Bank können Sie diesen Service kostenlos nutzen.

✓ **Bequem**

Sie informieren den Patienten – die weitere Abwicklung wird von der mediserv Bank übernommen.



**PATIENTEN INFORMIEREN**

Bieten Sie Ihren Patienten die InteraDent Finanzierung an. Die Option einer flexiblen Bezahlung wird Ihre Patienten freuen und spricht für Ihre Praxis.



**QUALITÄTSZAHNERSATZ AUSWÄHLEN**

Die InteraDent Finanzierung bietet Ihren Patienten die Möglichkeit, Qualitätszahnersatz in kleinen Raten zu bezahlen, was eine Motivation für die Auswahl hochwertiger Leistungen und Produkte ist.



**FINANZIERUNG IN NUR 4 SCHRITTEN**

Ihr Patient kann einfach und bequem telefonisch oder per Antrag (siehe Patientenflyer) alle Finanzierungsdetails klären und die Finanzierung direkt beantragen. Die Abwicklung ist in nur 4 Schritten vollzogen.

**Repräsentative Beispielrechnungen**

Anbei finden Sie unverbindliche Beispielberechnungen, wie eine Finanzierung für Ihre Patienten aussehen könnte.

<b>Nettokreditbetrag</b>	1000 €	1500 €	2500 €
<b>monatliche Rate</b>	<b>50 €</b>	<b>55 €</b>	<b>77 €</b>
<b>Laufzeit in Monaten</b>	22	30	36
<b>Gesamtbetrag</b>	1071 €	1650 €	2808 €

Angaben gem. § 6a PAngV: Nettodarlehensbetrag von 1.000 bis 25.000 €; fester Sollzinssatz von 6,95 % p. a. (effektiver Jahreszins 7,15% p. a.); Laufzeit von 12 bis 36 Monate, monatliche Mindestrate von 50 €. Bei erstmaliger Finanzierung über die mediserv Bank GmbH fallen zusätzlich einmalig Kosten für die gesetzlich vorgeschriebene Identifikationsprüfung in Höhe von 10,00 € an. Die Angaben stellen zugleich das repräsentative Beispiel gem. § 6a Abs. 4 PAngV dar. Ein Angebot der mediserv Bank GmbH, 66094 Saarbrücken.

Mit langjähriger Erfahrung sind InteraDent und die mediserv Bank Ihre **zwei starken Partner** – Bieten Sie Ihren Patienten die **einfache und sichere** InteraDent Finanzierung.